

Midt Factoring

“Vi er der for modebranchen
i medgang og modgang”

Midt Factoring har i mere end 40 år hjulpet de danske modevirksomheder med debitoradministration, debitorfinansiering og værdifuld sparring. CEO Søren S. Larsen fortæller her om den tætte relation med branchen i både opgangs- og nedgangstider.

Hos den finansielle virksomhed Midt Factoring har administrerende direktør Søren S. Larsen oplevet, hvordan det går op og ned i modebranchen, som de har været leverandør til siden 1978.

“Vi starter mange af vores relationer med vækstvirksomheder, ligesom vi har flere samarbejdspartnere, vi møder første gang i vanskelige tider. Vi er der for dem, når det går skidt, og når det går godt. Derfor har vi også mange langvarige samarbejder med modevirksomhederne, fordi de ved, de kan regne med os.”

Søren S. Larsen



Sådan fungerer det i praksis

Når Midt Factoring overtager en virksomheds debitoradministration, betyder det, at virksomheden, som normalvis vil sende en faktura til en kunde, i stedet sender den til Midt Factoring, som så tager sig af resten. Hertil tilbyder Midt Factoring finansiering af debitormassen, hvor kreditsalg bliver til kontantsalg. Midt Factoring hjælper alle typer af tekstilvirksomheder inden for B2B.



Midt Factoring

- blev etableret i 1978 og er oprindeligt grundlagt af Egetæpper.
- er i dag ejet af Frankrigs næststørste bankkoncern BPCE.
- varetager alle opgaver omkring virksomheders debitoradministration.
- håndterer 130.000 debitorer på 10 forskellige sprog.
- præsenterede et årsresultat på 35,8 mio. kroner i 2022-regnskabet.

Historisk set har Midt Factoring, der har base i Ikast, samarbejdet med den danske modebranche i mere end 40 år og er et kendt navn for mange. I dag tæller deres kundeportefølje mange modevirksomheder i hele landet - fra store koncerner til mindre brands, hvor de fleste er på en vækstrejse.

Gennem tiden er de gået fra at have over 300 m² fyldt med fakturaer i ringbind til, at digitaliseringen har mindsket de fysiske papirarkiver og flyttet datamængden til eksterne servere. I praksis administrerer og optimerer Midt Factoring modevirksomhedernes debitorer og leverer et finansielt supplement til at låne penge i banken som add-on. På den måde supporterer Midt Factoring modebranchen og frigiver potentiale til at få bedre likviditet, færre tab og mere tid.

“Vi er et supplement til en bank. Det giver modevirksomhederne et forbedret og fleksibelt likviditetsberedskab at have to partnere i stedet for én. Vi tilbyder helt konkret en løsning med debitorfinansiering, som kan anvendes for at sikre ekstra luft i likviditeten til vækst eller til at afbøde et midlertidigt fald i omsætningen,” forklarer Søren S. Larsen.

For den administrerende direktør er det vigtigt at være en agil samarbejdspartner, som er med i det omfang, branchen har brug for:

“For 3,5 år siden troede man, at branchen ville gå i stå, da nedlukningerne ramte - men modevirksomhederne kom stærkt igen under pandemien og med eksplosiv vækst. Det er en lidt sværere tid nu for mange. Midt Factoring har kapaciteterne til at følge branchens tempo. Vi kan hjælpe både økonomisk og debitor-mæssigt,” lyder det fra Søren S. Larsen.

De livslange relationer fylder på direktørens skrivebord. Han kan fornavnene på alle, og generelt værner alle de 60 ansatte hos Midt Factoring om relationen til modekunderne. Derfor besøger et fast hold mode-messen CIFF x Revolver to gange om året i København: “Vi er der for at se, hvilke strømninger der er i modebranchen, men det handler lige så meget om at besøge vores samarbejdspartnere. Det bliver altid bemærket, når vi er forbi for at hilse på. Vi interesserer os for branchen som helhed, og for at vores kunder lykkes. Hos os har de én ting mindre at tænke på, og det giver fordele,” slutter Søren S. Larsen.

Sådan kan factoring give din virksomhed fordele

Tag en snak med os, hvis du ønsker en skræddersyet factoring-løsning til din virksomhed.

Telefon: Salgschef John Korsgaard: 22 79 72 70 / Salgschef Jakob Kehlet: 28 88 45 53
mail@midtfactoring.dk / www.midtfactoring.dk